

Depuis 2012, la mission d'AFILIZA est de mettre à disposition des acheteurs en ligne les meilleures deals et codes promo de leurs marchands favoris. (Asos, Fnac, Cdiscount etc...)

AFILIZA diffuse ses codes promo sur son chatbot [Widilo](#), son portail [Save&Shop](#) et gère également les rubriques « codes promo » du [Figaro](#) et de [L'Équipe](#).

Nous rejoindre, c'est intégrer une entreprise innovante, jeune, dynamique et présente sur un secteur en forte croissance, celui du e-commerce.

MISSIONS DU POSTE

Au sein de l'équipe commerciale, votre mission consistera à :

- ▶ Développer AFILIZA à la fois sur le marché français mais également à l'international
- ▶ Mettre en place des opérations commerciales avec nos partenaires marchands
- ▶ Identification des évolutions stratégiques du secteur, compréhension et anticipation des besoins futurs, contribution active à la structuration de l'équipe commerciale
- ▶ Gérer un portefeuille de client

PROFIL & COMPÉTENCES RECHERCHÉES

Profil **Bac +5**, de formation universitaire ou école de commerce, vous êtes rigoureux, dynamique, possédez un excellent niveau rédactionnel et êtes à l'aise à l'oral à la fois en Français et en Anglais.

- ▶ Bilingue Anglais / Français et des expériences sur un poste similaire
- ▶ Excellente culture web et passionné par le digital
- ▶ Aptitudes pour travailler dans une start-up
- ▶ Vous souhaitez bénéficier d'une grande autonomie et avoir un réel impact sur l'activité
- ▶ Vous savez travailler en équipe mais également de manière autonome

CONDITIONS

- ▶ Disponibilité : ASAP
- ▶ Lieu : Place de la République (Paris 11e)
- ▶ Type de contrat : CDI
- ▶ Rémunération : Fixe selon profil + primes intéressantes sur objectif

POUR POSTULER : CV + Lettre de motivation personnalisée
à jobs@afiliza.com avec la référence [BizDev]